



广东省某旅行车项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：广东省某旅行车项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

本项目防弹休旅行车在原有商务旅行车的基础上，吸收了新世纪同类车型的
最新特点，优化改进原有车身并进行了独特的流线造型设计而成。

(1) 采用大功率多点电喷发动机，具有优良的动力性、行驶平顺性、操纵
稳定性和安全性。

(2) 采用性能卓越的前后冷暖空调系统。

(3) 采用数字通讯装备，如电动门窗、报警器、GPS 全球卫星定位系统、
倒车雷达、智能式防盗通讯系统、ABS 防抱死系统等先进装备。

营销方案：

根据防弹休闲旅行车的品牌定位和形象，一方面，利用已有的汽车销售网点
及直营店隆重推出该防弹休闲旅行车，大力宣传该产品具有高科技的优势。另一
方面，在经销商选择上优先考虑发达地区的经销商或代理高档汽车的代理商，争
取和他们合作，在确保双方责、权、利的基础上做好产品营销工作，并借助公司
已有的售后服务网络做好售后服务工作。



广东省某旅行车项目

项目优势分析：

本项目优势主要为技术优势、渠道优势。

（一）技术优势：项目公司长期以来从事防弹车的开发设计、制造、销售，在防弹车的改装方面有较强的优势及市场信誉，且项目旅行车已上公告。另外公司拥有数个专利。

（二）渠道优势。

投资收益：

本项目计划投资 12000 万元，全部公司自筹。根据测算，本项目以 10 年为计算周期，计算所得贴现率为 15.0%，本项目静态回收期为 2.76 年；本项目的内部收益率约为 36.29%，大于投资者所要求的投资回报率 15.0%；这些财务指标都证明了本项目的可行性，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的投资回报。

项目风险：

该项目有一定的风险，主要风险体现在市场风险、原材料风险、技术风险、财务风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 601 室

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东省分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869