



## 广东省某机械生产基地建设项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739      传真：010-82885785

邮编：100083      邮箱：[hfchen@shangpu-china.com](mailto:hfchen@shangpu-china.com)

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

**项目名称：**广东省某机械生产基地建设项目商业计划书

**项目产品竞争力分析：**

某机械生产基地项目产品较其他产品有明显的优势，能为顾客创造更多的价值，并且得到了客户们的认可，客户对产品价格敏感度不高，客户议价力较弱。

**营销方案：**

本项目的营销策略产品策略、价格策略、渠道策略、促销策略。

（一）产品策略。

（二）价格策略。

（三）渠道策略：本项目产品的主要销售对象是塑料中空制品的生产厂家，以国内销售为主，同时扩大出口销售量。国内销售区域有广东、福建、广西、湖南、四川、上海、江苏、浙江、陕西、宁夏、山东、河北、辽宁、北京、天津、黑龙江等省，而国外也有不少国家进口本产品。

（四）促销策略。



广东省某机械生产基地建设项目

**项目优势分析：**

本项目优势主要为技术优势、资源优势、品牌优势、行业优势。

（一）技术优势：本项目立足于自主开发，技术全部掌握在企业手中。企业

对项目人员制定了合理的奖励政策，创造了良好的技术创新环境。

（二）资源优势。

（三）地理优势。

（四）行业优势。

### **投资收益：**

本项目计划投资 15000 万元，公司自筹资金 5000 万元，融资金额为 10000 万元。根据测算，本项目以 5 年为计算周期，计算所得贴现率为 17.0%，本项目动态回收期为 5.17 年；本项目的内部收益率约为 24.3%，大于投资者所要求的投资回报率 12%；这些财务指标都证明了本项目的可行性，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的报资回报。

### **项目风险：**

该项目有一定的风险，主要风体现然政策市场风险、开发成本控制风险、管理风险、财务风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

## 尚普咨询各地联系方式

**北京总部：**北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

**河北分公司：**河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 601 室

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

**山东分公司：**山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

**天津分公司：**天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

**江苏分公司：**江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

**上海分公司：**上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

**西安分公司：**西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

**广东分公司：**广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869