



广州某公司风能发电机项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：广州某公司风能发电机项目商业计划书

营销方案：

根据客户端在实际使用场所和使用条件的要求，在产品的设计和生产上面满足客户的要求。具体的做法可以前期与客户在销售洽谈中了解客户对于产品使用上面的要求，然后把客户的要求传达给公司的设计团队和生产技术团队，必要时可以直接由设计或者技术人员与客户端进行沟通，在产品生产的前端就保证客户需求满足，例如，如果客户的风能发电机使用在海边潮湿的环境，对于产品的绝缘标准要求的高，所以在前端设计上面和生产上面特别市涂层制程中就必须要提高生产标准以满足客户的需求。

最后，在销售产品上面提供给客户附加的销售服务。如可以在标准的售后服务条款的基础上增加附加服务，如给客户一定时期的定期免费产品检测和产品维护，又或者利用公司物流供应系统的优势，为客户提供物流配送的服务等等。



广州某公司风能发电机项目

项目优势分析：

本项目优势主要为管理优势、人才优势、供应链体系和质量体系优势。

（一）管理优势。

（二）人才优势。

（三）供应链体系和质量体系优势：企业的供应链体系和质量体系非常完善。

作为全球电子制造业的领先者，公司在不断变革的经济环境中不断整合和提高自己的供应链体系和质量管理体系。在其独有的工作坊组织体系下，基本上能够做到专人专职服务客户，从而可以更好地为客户提供优质的服务。另外，公司在很早之前就已经整合全球供应链体系实行原材料中央集中采购策略，一方面强化了集团对于供应链成本的控制和主要供应商的关系；另一方面，下面分公司由于建立了标准的供应链采购体系而节约了采购成本，提高了采购效率。

投资收益：

根据测算，本项目动态回收期为 3 年；本项目的内部收益率约为 17.94%，大于公司内部投资回报率 15%；这些财务指标都证明了本项目的可行性，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的报资回报。

项目风险：

本项目风险中，竞争与市场风险属于外部风险，而技术风险、呆滞库存风险、质量管控风险、物流配送风险和财务风险都是属于内部风险。公司如果充分发挥自身所具有的系统优势，强化内部监管，是可以防范和应对上述风险的。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869