



广东省益乐罐项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：广东省益乐罐项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

本项目拥有核心资源——益乐罐专利权，以增强专利保护性，我们以投入研发资金、提供技术的形式换取设备专利权，并取得了独家经销权，申请了设备及耗材商标权。同时，项目具有运作需要的其他资源，用共赢的原则、以不断完善合理的商业模式来整合使用外部资源，为项目的推广服务。这些将为项目参与激烈的市场竞争提供持久的战斗力。

营销方案：

本项目作为一个易拉罐饮料行业配套项目，在项目运营初期，我们的影响力有限，但我们的目标客户生产的易拉罐饮品，作为快速消费品，大部分本身有很大知名度，如果其使用我们的设备及耗材，这本身就是很好地示范作用；同时其广告投入都很大，益乐罐形象和商标可以低投入或者零投入达到广告宣传效果。项目将采用借力营销模式。同时，项目会采用造势营销模式。



广东省益乐罐项目

项目优势分析：

(1) 熟悉行业的专业团队。项目公司是一家专业从事食品饮料研发、配料

(添加剂)生产、技术服务和咨询的公司,拥有多名业内资深科研专家和具有国内大型生产企业背景的专业人士。

(2) 启动资金充裕。项目发起人运营食品及添加剂行业多年,项目启动资金准备充裕,足够项目首期顺利运营的资金需求。

投资收益:

首期项目预计产生设备收益 400 万元,按 30% 利润计算可实现销售利润 120 万元;销售利润率 5.76%,投资回报率 98%,项目销售率润率较低,但是投资回报率却很高,几乎当年可以回收投资。

项目风险:

由于我们首期不负责生产,设备及耗材的质量控制风险较大。所以协作伙伴的选择需谨慎,并同时利用法律手段严格约束供应商以降低风险。益乐罐项目属于全新项目,我们已经跟相关包装研究所合作研制新型原料运用于益乐罐封盖的制造,优化研制益乐罐项目专用的压盖机。同时,项目具有一定的市场风险,主要表现为专利侵权以及客户只要技术不用设备及耗材。所以我们要加强专利保护力度,不断完善专利,同时利用配套设备专利捆绑保护;提高设备和耗材品质,合理定价;增加耗材的设计元素,增强客户粘性;扩大影响,取得国家主要部门支持。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869