



广东某公司网络系统集成项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：广东某公司网络系统集成项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

项目是隶属于 ITO 板块的电信网系统集成服务类，目前公司获得的行业资质是通信网络系统集成甲级和计算机信息系统网络集成三级资质，本部门员工约 100 人，其中管理人员 5 名、销售 20 人、高级项目经理 8 人、项目经理 35 人、各类中高级以上工程师 50 人、8 名 CCIE、16 名 CCNP、50 名 CCNA 以及各类厂家专业认证。



广东某公司网络系统集成项目

项目优势分析：

本项目优势主要为技术优势、市场优势、人才优势、区位优势。

（一）技术优势：公司从 2003 年开始，就一直在为中国电信提供网络系统集成服务，并随着中国电信网络的发展而逐步发展壮大，不但对系统集成商的角色理解深刻，而且技术实力雄厚，专家实施队伍经验丰富，目前的实施队伍仍在中国电信宽带网络系统集成服务第一线，这是其他厂家不可比拟的优势。

(二) 市场优势。

(三) 人才优势

投资收益：

经测算，经过对项目的经济效益的预测，项目的净现值为 685.32 万元，远大于零，表明本项目投资可行；而项目的内部收益率达到了 290%，远大于其他项目，这笔投资更有效。

项目风险：

电信网络系统集成领域，具备丰富实施经验的专业人才本身就相对缺乏。同时，由于电信行业的快速发展，三大运营商都在大力建设自身的基础网络，各运营商和相应的服务提供商都对高素质的专业人才需求日益增长，运营商自身的维护都面临较大的人才缺口。从项目的初期来看，公司在网络系统集成专业人才的缺乏将会对本项目的开拓和发展带来不利影响。提早进行技术人员储备，加强理论知识内训，多发挥资深技术人员在现有类似项目的传帮带作用，加快提升队伍实力。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869