



甘肃省天猫旗舰店项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：甘肃省天猫旗舰店项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

中国珠宝行业的发展,几乎全得益改革开放,30多年的发展,中国以高于每年7%的增长速度成长,发展成为全球第二大经济体。广大居民分享到改革的红利,城乡居民收入大幅提高,可支配收入提高了3到5倍,尤其是中国三四线城市居民可支配收入增长更为迅速。尽管中国人均珠宝消费水平还远落后于发达国家,但其日益增长的购买力却为未来市场高速发展提供了肥沃的土壤。目前,北京和上海的年人均可支配收入都已超过5000美元,是2001年的三倍。群众有了经济基础,她们开始更多追求生活的品质,珠宝消费成为家庭开支的重要组成部分。

营销方案：

产品策略：本项目原始资本少,不适宜经营过多首饰品类,为了增加竞争力,需要集中力量主营一两个类别。因此,本项目计划前三年经营品类仅限于自身有优势的两个品类:钻石首饰和贵重宝石类首饰,这两类首饰大多可以采取定制的方式,不会积压太多资金,很适合小资本运营。

价格策略：……

渠道策略：……

促销策略：……



甘肃省天猫旗舰店项目

项目优势分析:

- (1)本店拥有国内最专业的钻石分级技术专家,为公司钻石品质提供技术支持。
- (2)与国内优秀的钻石供应商签订战略合作,在国外直接采购,避开二级批发商,保证原材料供应稳定,并能节约采购成本。
- (3)与国内钻石首饰优秀的加工企业签订过合同,保证产品能按时按质交货。
- (4)新公司人员较少、场地费用较小,资金利用率高。
- (5)珠宝类产品特质具备赖久性,长时间存放,不会变质、损耗,依然能够保证产品品质。……

投资收益:

本项目的投资总额为 100 万元,3 年内营业收入达到 500 万,利润总额达到 44.9 万元,项目投资回收期 2.69 年。

项目风险:

本项目市场风险在于本店启动资本少,没有足够的资金做全面的产品及品牌宣传,存在不能完成销售计划的风险;本项目消费群体消费习惯可能会受到珠宝潮流的影响,前期精心设计的款式可能出现款式过时的风险;潜在的竞争者仿造本店畅销款式,以低价促销,对本店产品构成威胁。多种不利因素都可直接影响本项目的收益。

……

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869