



甘薯某薯条项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：甘薯某薯条项目商业计划书

项目产品优势：

“薯条”作为美式快餐的主要食品之一，是欧美国家非常流行的一种快餐食品和休闲食品，以它特有的口味及食用方式深受各年临阶层人士的喜爱。

营销方案：

本项目在经营过程中主要选择以直营店和加盟店的一种连锁经营模式。



甘薯某薯条项目

项目优势分析：

本项目优势主要为店面标准化优势、产品差异化优势、质量优势、培训优势、管理团队优势。

（一）店面标准化优势：项目专门店在全国实行店面标准化，专门店实行统一的 logo，统一的店面设计，店员统一的着装，赶紧利索且产品统一印制带有公司标识的 logo 包装。

（二）产品差异化优势。

（三）质量优势。

（四）培训优势。

（五）管理团队优势。

投资收益：

经测算，项目单店每日利润 482.56 元/天，每月利润 14476.8 元/月，每年利润 173721.6 元/年。

图表 1：项目单店每天收入情况

项目	收入情况	备注
薯条	100 份*8 元=800 元/天	平均每天销售 1 彻份薯条，按平均每包价格为 8 元。
饮品	30 杯*7 元=210 元/天	平均每天销售 30 杯果饮，按平均价格为 7 元。

项目风险：

该项目有一定的风险，主要风险体现在市场风险、管理风险、财务风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869