



北京某特色养生食品专卖连锁店项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：北京某特色养生食品专卖连锁店项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

提供特色养生产品，让消费者在店面可以消费各种不同特点和需求的特色健康食品。

营销方案：

1、广告宣传：电视广告、报纸广告、杂志广告、网络广告；2、样板店宣传：最直观的宣传推广工具，可在自己的样板店作招商宣传；3、人员推广：通过各种渠道进行电话、邮件、面访等各种方式的推广与交流。



北京某特色养生食品专卖连锁店项目

项目优势分析：

本项目优势主要为行业优势、管理优势、产品优势和产业链优势。

(一) 行业优势。

图表 1：中国连锁百强 1997-2000 的年均销售额

年份	连锁百强年平均销售额（百亿）
1997	2.1
1998	3.7
1999	5.1

2000	9.8
------	-----

- (二) 管理优势。
- (三) 产品优势。
- (四) 产业链优势。

投资收益：

项目单店投资额为 50-100 万元。经测算，每年净利润可达 50 万元以上。这些财务数据证明了本项目的可行性，表明项目具有较强的盈利能力，能够为投资者带来高额的报资回报。

项目风险：

该项目有一定的风险，主要风险体现在价格风险、政策风险、前期运作风险、人才风险，管理风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869