



安徽某汽车主动防碰撞智能安全系统项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

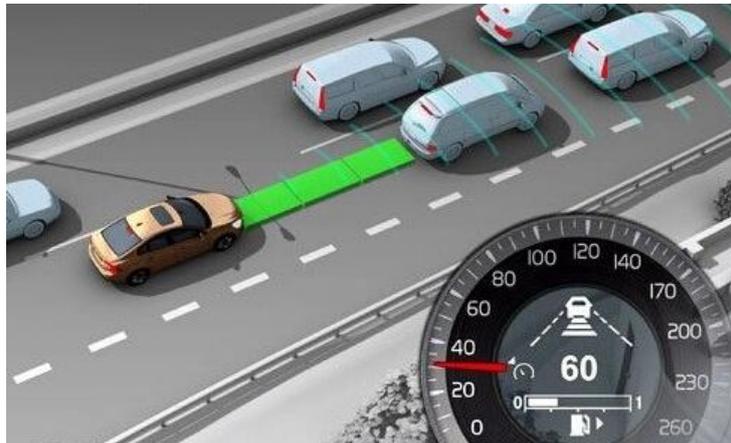
项目名称：安徽某汽车主动防碰撞智能安全系统项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

本项目产品为我国交通安全技术开辟了主动智能安全的新模式，为安全行车提供了有效而重要的保障，具有十分重要的现实意义和广阔的应用前景。整体技术达到国际先进水平。

营销方案：

1、主动邀请国际、国内汽车制造、零部件生产企业到公司产业化基地考察，洽谈。2、邀请政府、行业领导对公司产品技术及试验试制基地考察，带动媒体以事件营销的方式，扩大公司技术、产品的影响力。



安徽某汽车主动防碰撞智能安全系统项目

项目优势分析：

本项目优势主要为技术先进性与价位优势、强有力的研发团队优势、自主知识产权的壁垒优势、成熟的企业运作经验优势。

（一）技术先进性与价位优势。与国际同类产品比较，本项目公司产品有制动效果大大优于竞争对手的技术优势；产品价位上，国外生产商以最大限度赚取暴利为目的且受其客观因素决定，故价位很高，本项目公司以自主创新，打破国外垄断，推动国家战略性新兴产业发展为目的，能使同质量、同功能的产品价位低于国外同类产品的 50%。

（二）强有力的研发团队优势。

(三) 自主知识产权的壁垒优势。

(四) 成熟的企业运作经验优势。

投资收益：

项目总投资：40000 万元人民币。从财务预测数据看，2014 年达到阶段完全生产能力时，可实现营业收入 250750 万元，为当地增加税收收入 32059 万元，税后营业净利润率达到 23.7%。

图表 1：销售收入预测表

序号	项目名称	建设期	运营期				
			1	2	3	4	5
1	存量车辆销售（国内）		3000	9000	18000	36000	58000
2	新增车辆销售（国内）		6000	18000	36000	72000	124000
3	出口销售（国外）		3500	10500	21000	42000	68000
4	加盟销售代理费			600	600	700	750
	合计		12500	38100	75600	150700	250750

项目风险：

该项目有一定的风险，主要风险体现在管理风险、供应链风险、市场风险，只切实履行好市场开发战略和营销组合策略，加强内部管理，健全企业的财务制度和有效管理，则可以降低其风险，确保投资收益的效果。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869