



山东某冻干食品项目 商业计划书案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：山东某冻干食品项目商业计划书

项目产品竞争力分析：

作为中国九五计划和 863 火炬计划的重点研发项目，目前冻干食品加工的技术已经十分成熟，冻干食品产业化成为可能。人们已经逐渐认识到冻干食品行业发展的广阔前景。但由于资金，技术和管理水平等因素的限制，生产规模还很小，远远满足不了国内外的需求。目前，我国的冻干食品生产厂家主要集中在山东，浙江，和西北地区的陕西甘肃等地。特点是企业数目少，生产规模小，利润高，产品绝大部分外销，生产满足不了需求。国内冻干产品的供方市场尚处于最初的发展阶段，为进入者提供了很好的发展机会。



山东某冻干食品项目

项目优势分析：

本项目优势主要为地缘优势、管理优势、营销优势、人才优势

（一）地缘优势。

（二）管理优势。

（三）营销优势：专业的国际营销队伍和食品国际营销的丰富经验，熟悉电

子商务，与媒体有较广泛的联系；已经拥有一些国外客户资源；国际市场的巨大需求。

（四）人才优势。

投资收益：

经测算，本项目总投资 7000 万元，在经营期内，项目税后投资回收期为 10 年，内部收益率为 13.93%，高于行业基准收益率 10%，各项指标均大于零，项目具有较好的经济效益。

项目风险：

山东省最重要的食品出口基地之一，原材料资源丰富，劳力成本低，具有蔬菜食品出口加工的传统，近几年，来涌现出一批食品出口加工的骨干企业，市场竞争将会逐渐加剧，主要体现在以下几个方面：

1、市场新进入者：由于产品毛利率水平较高，吸引了一些新进入者参与竞争，新进入者往往在初期采取各种竞争手段以争取跨过市场门槛，虽然成功率较低，但仍然加剧了市场竞争的激烈程度。

2、潜在新进入者：随着经济建设的发展，市场商机和利润的驱动，将会有越来越多的公司进入本行业。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历下区泉城路 180 号齐鲁国际大厦 D 座 8 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869