



云南省某服装公司营销渠道建设项目
项目申请报告案例

编制单位：北京尚普信息咨询有限公司

联系电话：010-82885739 传真：010-82885785

邮编：100083 邮箱：hfchen@shangpu-china.com

北京总公司：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

网址：<http://plan.cu-market.com.cn/>

<http://www.shangpu-china.com/>

项目名称：云南省某服装公司营销渠道建设项目申请报告

项目性质：新建

项目背景：

纵观国内外服装行业的发展趋势，营销网络的建设是服装企业持续发展核心要素之一。作为展示品牌形象、文化内涵的最直接窗口，渠道终端是服装品牌推广的有力武器，也是掌握市场和消费需求变化的重要途径。品牌服装企业只有通过营造强大的营销网络，才能建立起和市场、消费群体之间互动的信息渠道，才能迅速挖掘潜在市场，有效巩固并提高市场份额。国内外各品牌服装企业均将营销渠道建设作为业务经营的工作重心。公司只有顺应行业发展趋势，不断拓展营销网络，才能进一步增强市场竞争力，实现业务的可持续发展。

行业准入：

本项目建设内容的华中和华北地区分别有 68 个和 26 个门店。公司将通过增加在该等薄弱区域市场的战略合作店数量，以战略合作店的示范效应和引领作用，带动华中、华北地区加盟店的开拓速度，增强对该等区域市场的渗透力度，适时延伸网络布局触角，从而提高公司在北方市场的占有率。

土地利用：

本项目预计总投资 39,090 万元，其中建设投资 33,126 万元，铺底流动资金 5,964 万元。根据公司营销网络的现有基础条件和未来发展目标，本项目计划在未来三年内，在全国新建终端门店 221 个，其中普通加盟店 183 个、战略合作店 20 个、自营店 18 个。



云南省某服装公司营销渠道建设项目

经济影响：

公司目前采取的加盟和自营相结合的模式，经过不断的优化，已经成为公司成熟的商业模式和核心竞争力。通过本项目的建设，加盟和自营的布局将得到进一步的优化，从而持续提升公司的盈利能力。经测算，本项目计算期内的年均净利润为 4,323 万元。

社会影响：

随着国外品牌服装企业的不断涌入和国内品牌服装企业的逐渐成熟，经济发达城市核心商圈的店铺资源争夺日趋激烈，因此抢占优质店铺具有重大战略意义。

为加强市场和渠道的可控性，提高抗风险能力，提升销售业绩，本项目将在全国 20 个城市购置店铺，不仅提高公司对店铺资源和渠道的有效掌控能力，而且使公司对这些终端渠道市场信息的获取变得更加充分、及时、有效。

尚普咨询各地联系方式

北京总部：北京市海淀区北四环中路 229 号海泰大厦 1118 室

联系电话：010-82885739 13671328314

河北分公司：河北省石家庄市长安区广安大街 16 号美东国际 D 座 6 层

联系电话：0311-86062302 0311-80775186 15130178036

山东分公司：山东省济南市历城区二环东路东环国际广场 A 座 20 层

联系电话：0531-61320360 0531-82861936 13678812883

天津分公司：天津市和平区南京路 235 号河川大厦 A 座 16 层

联系电话：022-87079220 022-58512376 13920548076

江苏分公司：江苏省南京市秦淮区汉中路 169 号金丝利国际大厦 13 层

联系电话：025-86870380 18551863396

上海分公司：上海市浦东区新区商城路 800 号斯米克大厦 606 室

联系电话：021-51860656 18818293683

西安分公司：西安市高新区科技五路北橡树星座 B 座 2602 室

联系电话：029-89574916 15114808752

广东分公司：广州市天河区林和西路 157 号保利中汇广场 A 座 9 层

联系电话：020-84593416 13527831869